

Inscríbase como un TT y determine su Porqué.

1. Complete un Acuerdo de Representante:

- A través de Internet en www.acninc.com y haga clic en **Únase a ACN**.
- Complete toda la información de un acuerdo impreso y envíelo por fax al número 704-260-3652, o envíelo a la dirección de ACN, 1000 Progress Place, Concord, NC 28025-2449.

2. Obtenga un Número de Representante y Contraseña:

- Cuando usted se inscribe por Internet, su Número de Representante será instantáneamente enviado a través de un correo electrónico. Ingrese en www.acninc.com/acn/us y haga clic en MyACN para Representantes, luego haga clic en el enlace de "¿Es la primera vez que inicia sesión?" para seleccionar su contraseña.
- Si usted envía por fax o por correo su acuerdo de representante, 24 horas después que ACN recibe su acuerdo, puede ingresar en MyACN para Representantes y luego hacer clic en el enlace de "¿Es la primera vez que inicia sesión?"

Mi Número de Representante:

Mi Contraseña:

3. ¿Cuál es la verdadera razón de unirse a ACN? "SU PORQUÉ"

Califique: Las Fuentes de Sus Clientes.

- Usted Mismo** (convírtase en su propio cliente)
- Reclutando Nuevos Clientes y/o Representantes** (las personas que no se han unido a ACN)
- Familiares, Amigos y Referidos** (las personas que estén afuera de su grupo de reclutamiento)

Guion para Clientes:

"Hola (Nombre). ¿Me podría hacer un gran favor? (Comparta Su Porqué).

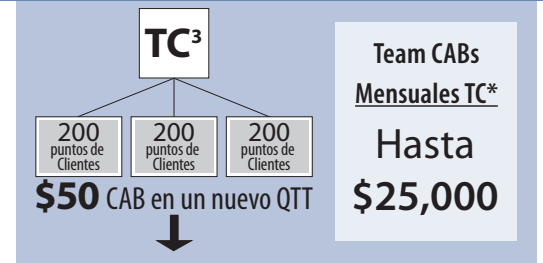
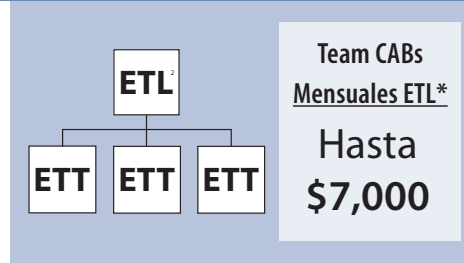
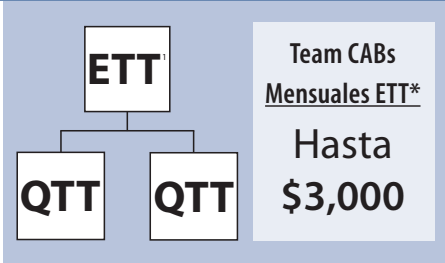
Yo acabé de comenzar un nuevo negocio. Si le ofrezco una mejor selección para sus servicios telefónicos basado en nuestra relación, ¿me podría hacer un favor personal?, ¿me podría ayudar con mi negocio intentando los increíbles servicios?"

TT con 5 Puntos* = ¡Usted está Calificado!

*De incluir al menos 2 Clientes Seleccionados. Los Clientes Seleccionados deben ser de diferentes servicios o el mismo servicio de diferentes hogares que no sea el suyo.

PUNTOS DE CLIENTES	
Servicio Telefónico Digital = 1-7 Puntos (dependiendo en el plan seleccionado)	
Servicio Local y Larga Distancia (Bundled) = 2 Puntos	
Larga Distancia = 1 Punto	
Celulares - 1-4 Puntos (dependiendo en el plan seleccionado)	
Televisión por Satélite (DIRECTV y DISH Network) = 2 Puntos	
Plan Familiar de DISH Network = 1 Punto	
Seguridad para el Hogar = 2 Puntos	Su Asistente de Negocio = 1 Punto

Executive Team Trainer (ETT), Executive Team Leader (ETL), Team Coordinator (TC)



Para calificar para la posición de Executive Team Trainer, un representante debe ser un TT calificado con al menos 1 TT calificado en 2 etapas separadas en cualquier nivel. Para calificar para la posición de Executive Team Leader, un representante debe tener al menos 15 Puntos más 1 ETT en 3 etapas separadas en cualquier nivel. Para calificar para la posición de Team Coordinator, un representante debe tener un mínimo de 200 Puntos de Clientes en cada una de las 3 etapas separadas. *Los Bonos de Equipo por Adquisición de Clientes (T-CABs) son pagados dependiendo en el número de Team Trainers que comenzaron en un mes calendario y calificaron en sus primeros 30 días.

Cree Su Lista de Contactos de + 100

Escriba a cada persona que conoce y no pre-juzgue.

Desde aquí es donde podrán venir sus representantes, clientes y referidos.

PASO 1 Invite a 5 o 7 de sus amigos más cercanos a su primera presentación en las primeras 24 a 48.

Cuando los invite: Sea natural (Entusiasmo + Excelencia = Grandes Resultados)

"Hola (nombre del invitado), Acabo de ver algo que me interesó muchísimo y que Donald Trump está apoyando, y fue presentado en un episodio del programa "The Celebrity Apprentice". Quizá sea para usted o no, pero me voy a reunir con algunos de mis amigos para enseñarles esta gran oportunidad. Nos vamos a encontrar en (**Hora/Lugar**). Le voy a pedir un gran favor: ¿Puede ir a la presentación?"

O

"Hola (nombre del invitado), Acabo de ver algo que me interesó muchísimo y que Donald Trump está apoyando, y fue presentado en un episodio del programa "The Celebrity Apprentice"; Créame, sé que va a querer saber de qué se trata esta increíble oportunidad! Me voy a reunir con algunos de mis amigos esta noche para explicarles esta gran oportunidad. Nos vamos a encontrar en (**Hora/Lugar**). ¿Podrá usted venir?"

Si hacen algunas preguntas:

"Me acaban de presentar esta gran oportunidad, así que prefiero no tratar de explicárselo. Yo le puedo decir esto, es una oportunidad de negocios que Donald Trump está apoyando. Usted tiene que ver esto de la misma forma que yo lo vi. Por nuestra amistad, ¿Podría hacerme un favor de venir a la presentación?"

Si no pueden ir:

"¿Qué día nos podemos reunir para enseñarle la presentación?"

METAS

- Hacer que las personas que asisten a la presentación se conviertan en representantes o clientes con sus presentaciones.
- Repita el Paso #1 teniendo una 2da o 3era presentación hasta que usted gane un Executive Team Trainer (ETT) y un Executive Team Leader (ETL) en sus primeros 30 días.

Planifique asistir al próximo entrenamiento disponible y regístrese para el próximo Evento Internacional de Entrenamiento.

Los Eventos Internacionales de ACN presentan entrenamientos desde los Co-Fundadores ACN, así como de los principales líderes de ACN. Aprenda desde los mejores y conviértase en el mejor. ¡Esto es un deber!

