

DESPEGUE

1 - CALIFICATE

- El # _____
- Clave o Password _____
- Tienda en Línea - www. _____
- YBA - www. _____
- Regístrese en @ www.rvpinternational.com

CALIFICATE EN EL DESPEGUE

Usa tu **Tienda en Línea** para ordenar tus propios servicios. **No nos iremos del DESPEGUE hasta que seas un QTT.*** Si es necesario llamaremos fuera de tu hogar para encontrar más servicios si no puedes alcanzar la posición de QTT con tus propios servicios.

TU ASISTENTE DE NEGOCIO (Conocido: YBA)

- _____ Pts - "Usa esta Herramienta"
- Website Personalizado del Distribuidor
- Reportes Descendentes
- Subscripción a "All Access Pass"
- Subscripción a la "Revista Success"
- Línea de Conferencia de 100 Persona:



SERVICIOS DE ACN**

- _____ Pts. - Local & Larga Distancia (P)
- _____ Pts. - Adaptador Digital (P)
- _____ Pts. - Video Phone Digital (P)
- _____ Pts. - Digital Talk Express (P)
- _____ Pts. - Inalámbricos (P) *Flash Wireless*
- _____ Pts - Energía (P) *Xoom Energy, Planet Energy*

SERVICIOS QUE NO SON DE ACN***

- _____ Pts. - Inalámbricos (P) *Verizon, Sprint, Nextel, T-Mobile*
- _____ Pts. - TV por Satélite (P) *Dish Network, Direct TV*
- _____ Pts. - Seguridad para el Hogar (P) *ADT, Vivint*
- _____ Pts. - TV & Internet (P) *ATT U-verse, Verizon Fios*
- _____ Pts. - Internet: *Time Warner Cable, Cox Cable, Charter Cable, Comcast Cable, ATT U-verse, Verizon Fios, Century Link DSL, Clear WiMAX*

*QTT = Por lo menos 5Pts de Clientes sumando 3 servicios. (2 que son Clientes Preferidos). Clientes Preferidos deben ser diferentes servicios o iguales pero de otra casa y otra persona. No se gana dinero hasta que se adquieren clientes. Ver el Plan de Compensación de ACN para más detalles. **Los Servicios de ACN te pagan por el tiempo de vida del cliente. ***Servicios que No son de ACN te pagan por duración del contrato. (P) = Cliente Preferido.

**TOTAL
DE
PUNTOS**

2 - HACER TU LISTA Y HACER LLAMADAS

HACER UN PBR RAPIDAMENTE (DE 1 A 7 DIAS)

- Tu meta es tener 10 invitados
- Invita de mas - 50% no llegaran!**
- Presentador confirma a todos los invitados un día antes del PBR!**
- Nunca cancelar un PBR!, Nunca! Nunca! Nunca!**

Fecha / Hora: _____

ANOTA TUS MEJORES 10 PROSPECTOS

1. _____
2. _____
3. _____
4. _____
5. _____
6. _____
7. _____
8. _____
9. _____
10. _____

GUIA DE COMO INVITAR

Emoción * Urgencia * Convicción

Que haces el _____ en la noche? (Respuesta) Acabo de abrir una **Tienda en Línea** donde nos pagan, por los pagos de los servicios que la gente ya tiene como celulares, TV, Gas y Electricidad. Estoy invitando a unas cuantas personas a mi gran apertura en (Hora/Lugar) debes estar allí. Cuento contigo?" (Respuesta)

Si el Prospecto tiene Preguntas – Envíalo al video de Descripción de 11 minutos de ACN que está en TAN.

GUIA PARA CLIENTES

Favor * Ayuda * Trata

"Hola! _____ Tienes un minuto? (Respuesta) Acabo de abrir una **Tienda en Línea** para pagos de personas que ya hacen como celulares, TV, Gas y Electricidad. Estoy tratando de alcanzar mi próxima posición ahora y en verdad necesito tu **ayuda**. Sé que estamos competitivos Y no te imaginas cuanto me estarás **ayudando**." Te tomarías 5 minutos ahora y visitar mi **Tienda en Línea** escoger y **tratar** un servicio" (Respuesta)